



**National Forum  
on Income Assistance**  
*From Surviving to Thriving*

**Forum national  
sur l'aide au revenu**  
*De la survie à la prospérité*

*Questions en petits groupes*

**Définir les indicateurs propres aux  
Premières Nations visant à déterminer la  
réussite des bénéficiaires de l'aide au revenu**

*Mercredi 11 Septembre 2024*

*10 h 55 – 12 h 30*



**National Forum  
on Income Assistance**  
*From Surviving to Thriving*

**Forum national  
sur l'aide au revenu**  
*De la survie à la prospérité*

## **Définir les indicateurs propres aux Premières Nations visant à déterminer la réussite des bénéficiaires de l'aide au revenu**

1. Comment détermineriez-vous le succès du programme d'aide au revenu au sein de vos communautés? À quoi ressemble un programme fructueux et comment aide-t-il vos clients?
  - a. Quels indicateurs de réussite utiliseriez-vous en fonction de votre définition d'un programme fructueux et de la façon dont il aide vos clients?

Par exemple, atteinte des objectifs, perfectionnement professionnel accru et autres.



**National Forum  
on Income Assistance**  
*From Surviving to Thriving*

**Forum national  
sur l'aide au revenu**  
*De la survie à la prospérité*

## **Définir les indicateurs propres aux Premières Nations visant à déterminer la réussite des bénéficiaires de l'aide au revenu**

2. Comment les Premières Nations peuvent-elles déterminer si le programme d'aide au revenu répond adéquatement aux besoins des bénéficiaires?

Par exemple, mes clients atteignent les objectifs que nous avons fixés ensemble, mes clients ont pu accéder à un programme de soutien pour améliorer leur bien-être et autres.



**National Forum  
on Income Assistance**  
*From Surviving to Thriving*

**Forum national  
sur l'aide au revenu**  
*De la survie à la prospérité*

## **Définir les indicateurs propres aux Premières Nations visant à déterminer la réussite des bénéficiaires de l'aide au revenu**

3. Quels sont les obstacles à la détermination de la réussite des clients dans le cadre du programme d'aide au revenu?

Par exemple, mes clients sont prêts à travailler, mais ils doivent se déplacer ou quitter la communauté pour le faire.